

「世界の偉人」を知る



profile No.27



©GRANGER.COM/アフロ

ウィリアム・C・デュラント

William Crapo Durant (1861~1947)

ボストン出身のアメリカ自動車産業界の先駆者で、ゼネラルモーターズ(GM)の創業者。さまざまな職業を経験する中で天性の営業センスを発揮。25歳の時に友人とともに起業、部品製造から塗装までをグループ企業での垂直統合で大量生産を行うなど、全米最大の馬車製造会社となり40歳を前に百万長者となった。その手腕からビュイック社の経営再建を請われ、わずか4年で世界最大規模の自動車メーカーに成長させた。その後ゼネラルモーターズを設立、2年後にはキャディラック、ポンティアック等、約30もの会社を傘下に持つ大企業に成長させた。

名言

勉強する事は自分の無知を徐々に発見していく事である。

Studying is to gradually discover your ignorance.

セールスとは売りつけることではなく買う気にさせること。

Sales are not to sell but to make you feel like buying.