FFG BMS（ビジネス　マッチング　システム）で繋がる ビジネスマッチングのカタチ Vol.1

このコーナーでは、FFG内のビジネスマッチング情報を集約しているFFG BMSを活用して、成約に至った事例をインタビュー形式で掲載します。

今回は株式会社博多人形いとう様と株式会社錦屋商事様にインタビューしてまいりました。

今回の成約までの流れ

FFG BMSとは？？？

FFGの各行員がお取引先様の課題をお伺いし、FFG BMSに投稿することによって、FFG全体でその課題を共有することができます。FFGとお取引いただいている企業様であれば、アカウント発行が可能であり、直接自社情報と依頼内容を編集することもできます。お取引先様から直接入力していただくことで、より具体的に伝えたい特徴や強みがFFG全体へ伝わり、希望するビジネスマッチングの相手先が見つかりやすくなる、それがFFG BMSです。

販売側インタビュー

株式会社博多人形いとう

〒814-0161 福岡市早良区飯倉3丁目6番6号
http://www.hakatadoll.com/

店内風景

代表取締役
なかつい まさひろ
中津井 正宏 氏

大手電機メーカーを経て、この業界へ転身。大企業では感じられない、博多人形を通して直接繋がるお客様との“縁”をとても大切にされている

御社の特徴を教えてください

当社は博多人形の卸売業を営んでおり、今年で創業50年を迎えます。博多人形を扱う会社は他にもあるなか、当社では特に梱包に力を入れています。博多人形は割れ物なので、どうしても荷姿が大きくなってしまいますが、その箱を開けた時にお客様が笑顔になっていただけることを想像しながら手作業で梱包しております。せっかく頂戴しました“ご縁“なので、手間は掛かりますが、この一手間でお客様の笑顔に繋がると信じて、丁寧な梱包を心がけています。

今回相談に至った経緯はなんでしょうか?

十八親和銀行西新支店さんには私が二代目代表として就任してから長くお世話になっており、経営に関する様々な相談にいつも快く対応してくれます。そんな相談しやすい関係性から今回の販路拡大についても相談していました。すると、FFG BMSのことを説明いただき、FFG全体へ当社のアピールが出来るならと申し込みを行いました。

FFG BMSに申し込まれてどうでしたか?

FFG BMSへ申し込みを行うことで、FFG全体へ当社のPRができると同時に、西新支店さんにも当社の相談内容を具体的に理解していただくことができました。それがきっかけで、西新支店さんが積極的にFFG BMS上で情報収集をしてくださり、二人三脚で販路拡大先を探すことができました。

実際に紹介を受けてどうでしたか?

錦屋商事様とのご縁をいただけましたが、正直、今までも同じような会社と面談したことはありました。しかし、考え方の違いからあまり良い印象がなかったのが本音です。

今回、錦屋商事様と実際に面談させていただくと、お客様を大切にする考え方や地域への強い思いが伝わってきて、その懸念は打ち砕かれました。今では取引をしていただいている錦屋商事様の収益にも貢献できるよう頑張らなければいけないと思うくらい信頼しています。

今回のビジネスマッチングについて一言おねがいします

新型コロナでたくさんの企業が苦しんでいるなか、今回の紹介がきっかけで販路拡大できたことに非常に感謝しています。今回の“縁“を大切にして、博多人形の良さを皆様へお伝えできるよう、より一層の努力をしなければならないと思っています。

編集者メモ

博多人形といえば人を模したものをイメージしますが、右の写真のように過去には路面電車や冷凍車など人以外のものも作っておられます。企業の周年記念やイベントがあれば、ぜひご相談ください。

過去受注して作成した路面電車

「にっぽんマルシェ」商品ページ

商品名:三福三お福さん

株式会社錦屋商事

【本社】〒882-0823 延岡市中町2-2-1 【営業所】福岡営業所、高原営業所
https://www.nishikiyasyouji.net/

本社外観

専務取締役
那須（なす） 俊之（としゆき） 氏

金融機関を経て、この業界へ転身。地域の商材を探し各地を訪問されている。福岡営業所の所長を務めているため主な拠点は福岡である

御社の特徴を教えてください

当社は1965年に乾物小売業として創業し、その後量販店の卸売業へと移行しました。長く大手小売業者への卸売りをメインとしておりましたが、数年前にオンラインショップ運営に特化した「株式会社にっぽんマルシェ」という会社を設立し、小売業としての機能も強化しております。当社で取り扱う商材は、地域商材が多いです。地域の素晴らしい商材を皆様へお届けして笑顔を広げたい。そんな思いで日々取り組んでいます。

FFG BMSに申し込みされた経緯を教えてください

実は福岡銀行宮崎支店さんには、以前からメーカー様のご紹介を依頼していました。すると、昨年FFG BMSを導入されてすぐにご案内をいただき、FFG全体へ当社のニーズをPRできるのであれば是非と思い申し込みました。お陰で様々なご紹介をいただけるので非常に助かっています。

紹介を受けての印象を教えてください

今回の博多人形いとう様のご紹介ですが、当社としても未経験の商材でわからないというのが最初の印象でした。しかし、代表である中津井様から博多人形について丁寧にご説明いただいたことで非常に理解が深まり、この素晴らしい伝統工芸品を多くの方に手にとって欲しいという私の思いも芽生え、オンラインショップ「にっぽんマルシェ」で取り扱いをさせていただくこととなりました。

お取引を始められて気付きなどありましたか？

先ほどお伝えしたとおり未経験の商材であったので、何も予想ができなかったのが正直なところです。しかし、掲載後の動きを見ると多くの方にお買い上げいただいていました。オンラインの良さは年齢、性別、国籍関係なく商品を見ていただく機会を提供できることです。今回その良さに改めて気付けたこと、そして新たな価値を提供いただけたことに、非常に感謝しております。また、中津井様の思いのこもる丁寧な梱包や縁を大切にされるお人柄に学ぶことも多く、取引を始めることができて本当に良かったと思います。

今回のビジネスマッチングについて一言おねがいします

現在コロナ禍ではありますが、博多人形いとう様との素敵な縁を繋いでいただけたことで、当社の可能性が広がるようなお取引ができ、得られたものがたくさんありました。今後もたくさんの地域商材をご紹介いただき皆様にお届けすることで、笑顔が広がる世の中となるよう頑張りたいと思います。

編集者メモ

オンラインショップも含めると取り扱いのできる商材がたくさんあるため、幅広く商談にご対応いただけます。那須専務は、親切丁寧な説明で親身にご対応いただける素敵なお人柄です。

福岡営業所の倉庫内写真

楽天
amazon
yahoo

にっぽんマルシェサイト画面（楽天）

担当行員インタビュー

十八親和銀行西新支店
今村 副支店長

十八親和銀行西新支店では支店長をはじめ、支店全体でビジネスマッチングに積極的に取り組んでいます。頻繁にＦＦＧ ＢＭＳへ目を通すことで、今回の錦屋商事様のような企業様を見つけることができ、紹介、そして成約へ繋がるきっかけになります。

今回の成約事例が、博多人形いとう様に喜んでいただいたことは私としても大変嬉しいですし、支店としても今回の事例を参考にしてＦＦＧＢＭＳをさらに活用していきたいと思います。

融資以外のことでも銀行の存在感を発揮し、これからも「いちばん頼れる銀行」を実現できる銀行員でありたいと思います。

福岡銀行宮崎支店
志方 行員

福岡銀行宮崎支店では、地元の有力金融機関との差別化を図るため日々ビジネスマッチング業務に精を出しています。お客様の本業支援ができるビジネスマッチングは多くのお客様が求めており、地方銀行としてお応えすることが責務だと考えています。那須専務とは以前から親交があり、業種は違えど一緒に九州を盛り上げていきたいと話しておりましたので、今回の一件でその一歩を踏み出すことができて非常に嬉しく思います。

今後も「あなたのいちばんに。」の実現に向けて、お客様から求められること一つ一つに丁寧にお応えできる銀行員でありたいと思います。

今回のFFG BMSを活用したビジネスマッチングの事例は数ある中の一例を取り上げております。

FFG BMSの申し込みや今回掲載の企業様に関するご質問はお取引のあるFFGの各銀行窓口へお問い合わせください。

FFGではブランドスローガンである「あなたのいちばんに。」を実践するためにこれからもビジネスマッチングを通して、お取引先様の販路拡大支援、新たな事業価値創造、経費削減など様々なお悩みの解決を図ってまいります。

システム操作に関するお問合せは、

FFGビジネスコンサルティングまで!!!

FFGビジネスコンサルティング
ビジネスサポート部
〒810-0001 福岡市中央区天神2丁目13番1号
☎092-723-2244　https://www.ffgbc.com/

三丸
アシスタント
マネージャー

吉田
アシスタント
マネージャー