

Topics of the month

「くまもとの物産商談会2023」の参加者を募集します

2023年3月2日(木)、熊本市の主催により熊本城ホール(熊本市中央区)にて「くまもとの物産商談会2023」を開催します。

前回(2021年3月)
開催した際の
記事はこちら



新型コロナウイルスの感染拡大は依然として私たちの生活に大きな影響を与えておりますが、ワクチン接種の普及や国民全体による感染予防対策から、感染者数に関してはピーク時と比較し収束傾向にあります。また政府による、訪日外国人観光客受け入れの再開や全国旅行支援のイベント等も実施され、各地でコロナ前の活況も窺えるようになりました。行動制限は残るものの、そのような背景から取り巻く環境は改善しつつあります。

こうした機運を加速すべく、熊本市主催にて『くまもとの物産商談会2023』が開催されます。本商談会では、熊本連携中枢都市圏(※)の事業者さまの熊本の素材を生かした地場商品の知名度向上及び商品PRの機会を創出し、販路拡大へのチャンスを広げます。

FFGビジネスコンサルティングは運営事務局となり、九州内外の百貨店・スーパー・中間業者・商社・外食産業等のバイヤーをお招きし、双方に最適な商談をセッティングいたします。

また開催前後には、「事前対策セミナー」・「商談会後セミナー」を開催し、参加される事業者様の商談力・成約率向上を目指すためのサポートを行います。

熊本の加工食品事業者、工芸品製造業者のみなさまのご参加をお待ちしております。

(※)熊本連携中枢都市圏の構成市
町村：熊本市、山鹿市、菊池市、宇土市、宇城市、阿蘇市、合志市、美里町、玉東町、大津町、菊陽町、高森町、西原村、南阿蘇村、御船町、嘉島町、益城町、甲佐町、山都町



くまもとの物産商談会 2021 (完全オンライン開催)でのオンライン商談の様子



くまもとの物産商談会 2021でのセミナーの様子

くまもとの物産商談会2023

参加者の募集

参加無料



熊本の素材を活かした食品加工品、
物産品の商談会(対面型、オンライン型併用)を開催します。
九州内外のバイヤーを多数招へい予定ですので、
販路開拓のビッグチャンスです。この機会に是非ご参加ください!

※新型コロナウイルス感染症の拡大状況によっては、内容が変更となる場合がございます。

募集数 **80社**
申込期限 **1月13日(金)**

対象エリア:熊本連携中枢都市圏の構成市町村(熊本市、山鹿市、菊池市、宇土市、宇城市、阿蘇市、合志市、美里町、玉東町、大津町、菊陽町、高森町、西原村、南阿蘇村、御船町、嘉島町、益城町、甲佐町、山都町)

日時

2023年3月2日(木)
9:30~17:00

会場

熊本城ホール
3階大会議室

熊本市中央区桜町3番40号

内容

個別商談会、展示コーナー

(自社の商品、パンフレット等を設置)

募集
対象

加工食品事業者(加工食品、調味料、飲料、酒類、パン)
種類、総菜、お菓子など
工芸品製造業者(木工品、陶磁器、ガラス工芸品など)

※応募多数の場合は、主催者にて選定させていただきます。

※法人は法人登記の住所(本店又は主たる事務所の住所)、個人事業主は本社又は主たる事務所の住所が
熊本連携中枢都市圏の構成市町村内であること。

申込
方法

こちらのホームページからシートをダウンロードし、
必要事項をご記入のうえ、メールでお申し込みください

<https://www.ffgbc.com>

※お申込み後のキャンセルは原則としてできませんのでご了承ください。

■参加予定バイヤー 一例 ※一部オンラインにて参加、バイヤーの都合により参加できない可能性もございます。

●イオン九州株式会社 ●極東ファディ株式会社 ●株式会社サンクゼール
●株式会社JTB商事 ●株式会社博多大丸 など

QRコードは
こちらから



事前対策セミナー

商談力・商品力向上のために!

商談の基礎知識及び対策をメインに、参加者皆様の商談力向上の
サポートの為にオンラインセミナーを開催いたします。

- コロナ禍における小売・飲食業界の動向等
- 模擬商談(模擬商談実演、フィードバック)
- 商談の進め方(オンライン対策)

会場 会場または自身の事務所に(オンライン形式)

日時 2023年2月8日(水)13:00~ 2時間程度(休憩を挟む)

費用 無料

講師 永瀬 正彦氏

(有)永瀬事務所 代表取締役(バイヤーズ・ガイド編集発行人)

平成11年に有限会社永瀬事務所を法人登記し
取締役就任。平成20年には、食品を作る人と買う
人を結び、最終的に消費者と結びたい。そして地域
と消費地を結びたいという思いから、『バイヤーズ・ガ
イド』を創刊、編集発行人に就任し現在に至る。日本
全国を自らの足でたずね歩き、各地域の方々と出会
い、地元の食をいただき、販路開拓のお手伝いをする
のが至上の喜び。現在47都道府県すべての自治
体をまわり13週目に入っている。中央省庁や地方自
治体の各種審議会委員や有識者としてアドバイ
ザーを務める。



商談会後対策セミナー

商談後、バイヤーとの交渉術!

商談後のバイヤーとのやり取りは重要です。成約率向上のための
バイヤーとの向き合い方や交渉等のポイントなどオンライン形式
にてセミナーを開催いたします。

- バイヤーとの向き合い方
- 交渉方法のポイント

会場 会場または自身の事務所に(オンライン形式)

日時 2023年3月8日(水)13:00~ 2時間程度(休憩を挟む)

費用 無料

講師 堺谷 徹宏氏

グルマン・ゴーズ・トゥ・トウキョウ株式会社 代表取締役

明治大学文学部を卒業後、出版業界へ。「家庭
画報のデリシャス宅配便」の編集長を12年つと
め、老舗の高質スーパー「紀ノ国屋」に転職。商品
戦略室次長、商品部次長として勤務し、ギフトバ
イヤーとして全国をまわり、地域産品を掘り起こし
てカタログで紹介・販売するだけでなく、富裕層
へ向けたオリジナル商品の開発と販売にも注力。
フードデザイナーとして独立後は、バイヤー・コ
ピーライターの目線で「商品開発力アップセミ
ナー」「オンライン商談力アップセミナー」など事
業者へ向けた講演、セミナーを行っている。



※日時・会場は決定次第お知らせいたします。

主 催 熊本市

お問い合わせ先
(事務局)

FFGビジネスコンサルティング(担当:皆川・吉田)

TEL.092-723-2244

〒810-0001 福岡市中央区天神2-13-1
受付時間 9:00~17:00(但し、土・日・祝日は除く)