

「くまもとの物産商談会2024」の参加者を募集します。

2024年2月27日(火)、熊本市の主催により九州内外のバイヤーを集め
「くまもとの物産商談会2024」を熊本城ホール(熊本市中央区)にて開催します。

前回(2023年3月)
開催した際の
記事はこちら



熊本県経済は、TSMC(台

湾積体回路製造…世界最大級の半導体メーカー)の進出を機に半導体関連企業の集積や空港周辺のインフラ整備等の設備投資が引き続き高い水準で推移すると見込まれます。また個人消費も人流の増加と観光需要の回復等から、消費額の増加が期待でき、熊本の経済が今、大きく動こうとしています。

このような景気基調のなか、昨年度に続き、熊本市主催による「くまもとの物産商談会2024」が開催されます。本商談会では、熊本連携中枢都市圏(※)の事業者を対象に地場産品の知名度向上及び商品PRの機会を創出し、販路拡大を図ることを目的としています。なお、今回の商談会も、昨年同様リアル(対面型)商談とオンライン商談を両立させた「ハイブリッド型」で開催します。

昨年度の実績は、参加事業

者75社・バイヤー33社、商談数は295件を数えました。商談会終了後に実施したアンケートでは、バイヤー・参加事業者共に商談会の全体的な満足度について高評価を頂きました。今年度は、さらなる充実を図るため、展示コーナーの拡充に加え、国内に幅広く販路を持つ百貨店・スーパー・中間業者・商社・セレクトショップ・外食産業など、購買意欲の高い優良バイヤーの招聘を行います。

さらに、参加される事業者の商談力・成約率向上のサポートを目的に、商談会開催前には「販路開拓の基礎知識・商談の進め方」事前対策セミナー、商談会開催後には「バイヤーとの向き合い方・商品ブランディングで価値をあげる」の商談会後対策セミナーを開催いたします。

熊本の加工食品事業者・工芸

品製造業者のみならず、バイヤーのニーズを直接聞き取り、新たなビジネスチャンスを得られる「くまもとの物産商談会2024」へ是非ご参加ください。

(※)熊本連携中枢都市圏の構成市町村：熊本市・山鹿市・菊池市・宇土市・宇城市・阿蘇市・合志市・美里町・玉東町・大津町・菊陽町・高森町・西原村・南阿蘇村・御船町・嘉島町・益城町・甲佐町・山都町



くまもとの物産商談会2023の会場の様子



くまもとの物産商談会2023の個別商談の様子

くまもとの物産商談会2024

参加者の募集

参加無料



熊本の素材を活かした食品加工品、
物産品の商談会(対面型、オンライン型併用)を開催します。
九州内外のバイヤーを多数招へい予定ですので、
販路開拓のビッグチャンスです。
この機会に是非ご参加ください!

募集数 **80社**

申込期限 **12月15日(金)**

対象エリア: 熊本連携中核都市圏の構成市町村(熊本市、玉名市、山鹿市、
菊池市、宇城市、阿蘇市、合志市、美里町、玉東町、大津町、菊陽町、
高森町、西原村、南阿蘇村、御船町、嘉島町、益城町、甲佐町、山都町)

日時

2024年2月27日(火)
9:30~17:00

募集
対象

加工食品事業者 (加工食品、調味料、飲料、酒類、パン
種類、総菜、お菓子など)
工芸品製造業者 (木工品、陶磁器、ガラス工芸品など)

※応募多数の場合には、主催者にて選定させていただきます。
※法人は法人登記の住所(本店又は主たる事務所の住所)、個人事業主は本社又は主たる事務所の住所が
熊本連携中核都市圏の構成市町村内であること。

会場

**熊本城ホール
3階大会議室**

熊本市中央区桜町3番40号

申込
方法

こちらのホームページからシートをダウンロードし、
必要事項をご記入のうえ、メールでお申し込みください

<https://www.ffgbc.com> ffgbc 検索

※お申込み後のキャンセルは原則としてできませんのでご了承ください。

QRコードは
コチラから



※QRコードは
(株)デンソーウェーブの
登録商標です

内容

**個別商談会
展示コーナー**

(自社の商品、パンフレット等を設置)

参加
バイヤー
(予定)

●イオン九州株式会社 ●極東ファディ株式会社
●株式会社サンクゼール ●株式会社エース(北野エース)
●株式会社トーホー ●株式会社岩田屋三越 など

※一部オンラインにて参加、バイヤーの都合により参加できない可能性もございます。

事前対策セミナー

商談力・商品力向上のために!

商談の基礎知識及び対策をメインに、参加者皆様の商談力向上の
サポートの為にオンラインセミナーを開催いたします。

- 販路開拓の基礎知識
- 商談の進め方
- 模擬商談(模擬商談実演、フィードバック)

会場 熊本城ホールまたは自身の事務所に(オンライン形式)

日時 2024年1月24日(水)13:00~ 2時間程度(休憩を挟む)

費用 無料 講師 永瀬 正彦 氏

商談会後対策セミナー

商談後、バイヤーとの交渉術!

商談後のバイヤーとのやり取りは重要です。成約率向上のためのバイヤーとの向
き合い方や交渉等のポイントなどオンライン形式にてセミナーを開催いたします。

- バイヤーとの向き合い方
- 商品ブランディングで価値をあげる
- フォローアップで成約を勝ち取る!

会場 熊本城ホールまたは自身の事務所に(オンライン形式)

日時 2024年3月6日(水)13:00~ 2時間程度(休憩を挟む)

費用 無料 講師 永瀬 正彦 氏

講師プロフィール 永瀬 正彦氏 (有)永瀬事務所 代表取締役(バイヤーズ・ガイド編集発行人)

平成11年に有限会社永瀬事務所を法人登記し取締役に就任。平成20年には、食品を作る人と買う人を結び、最終的に消費者と結びたい。
そして地域と消費地を結びたいという思いから、『バイヤーズ・ガイド』を創刊、編集発行人に就任し現在に至る。日本全国を自らの足でたずね歩き、
各地域の方々と出会い、地元の食をいただき、販路開拓のお手伝いをするのが至上の喜び。現在47都道府県すべての自治体をまわり14週目に
入っている。中央省庁や地方自治体の各種審議会委員や有識者としてアドバイザーを務める。



主 催

熊本市

お問い合わせ先
(事務局)

FFGビジネスコンサルティング・熊本銀行(協力)

TEL.092-723-2244

〒810-0001 福岡市中央区天神2-13-1
受付時間 9:00~17:00(但し、土・日・祝日は除く)【担当: 皆川・田中】