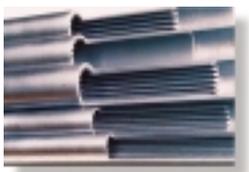




代表取締役社長

坂根 康伸氏



事業概要

会社名 / 大阪鋼管 株式会社
所在地 / 長崎県佐世保市針尾北町813番地 1
事業内容 / 冷間引抜鋼管製造事業、商物品販売事業、
プレハブ配管加工事業、不動産賃貸事業
設立 / 1933年12月(創業 1921年7月)
資本金 / 1億円

従業員数 / 128名
年商 / 125億円
TEL / 0956 58 5611
FAX / 0956 58 5638
URL / www.osaka-kokan.co.jp

私の「経営理念」

当社の社是は「鉄を尊び鉄と共に栄ゆ」です。鉄は文明発展の尺度であり、時代の要請に応じて進化を続けていくものだと考えています。

我が社の初代社長は創業前の1902年にドイツで鋼管技術を身につけて帰国し、我が国で初めて「引抜鋼管」の製造を始め、この画期的な技術は国の近代化に寄与しました。

私は社長に就任して以来、「人生有意義でありたい」という言葉を胸に仕事に邁進してきました。人生の3分の

1を占める仕事において、持てる力を最大限に発揮し、社会の発展と従業員の充実した人生を支える存在でありたいと考えています。

また、新しい発想とベンチャー精神を忘れることはありません。旧本社敷地での不動産賃貸事業や、女性専用のフィットネスクラブの運営など次世代に向けた新しい事業にも積極的にチャレンジしています。

これからも、環境の変化に対応し、常に先取りの精神で地歩を固め、着実な発展を続け業界の雄を目指していきます。

推薦者コメント

福岡銀行佐世保支店 福井支店長コメント

大阪鋼管様は1921年に創業以来、常に技術力の向上に挑戦を続ける鋼管メーカーです。

坂根社長は「最も優れた商品をお客様にお届けする。」という熱い信念のもと、お客様にとっての「世界一の鋼管メーカー」を目指しておられます。

推薦者コメント

親和銀行本店営業部 上条部長コメント

大阪鋼管様は「鉄を尊び鉄と共に栄ゆ」を社是とされ、時代のニーズにあった製品造りを続けてこられました。本業以外では、不動産賃貸事業や女性専用フィットネスクラブ運営など、新分野参入にも積極的に取組まれ、今後益々の発展を確信しております。

当社の「セールスポイント」

当社の主力事業は、高炉メーカーから材料管を仕入れ、それに引抜加工を施し販売する事業です。販売先はボイラーや石油プラントなど特殊なパイプを必要とするメーカーで、全国各地から注文をいただいています。

私どもの強みは製造品質の高さと短納期の実現です。ISO9001、JIS表示許可、各船級協会の認定を受けており、製造から検査まで徹底した品質管理を行っています。

また、お客様が急に商品が必要になった場合、我が社の豊富な在庫力と臨機応変な対応力により、通常では考

えられないほどの短納期を実現いたします。故障による急な修理など、お客様がトラブルに陥った時こそ、お客様の機会損失を最小限にすべく素早い対応をさせていただきます。

さらに、住友金属工業と資本提携を結んでいることも私どもの強みです。世界の鋼材需要拡大により鋼材の品薄感が高まるなかで、当社は安定的な仕入れを実現しています。我々はメーカー機能と並んで、商社としての2つ目の顔を持っており、保有する鋼管在庫は1万トンと九州最大規模を誇ります。

これからもお客様と社会のために弛まぬ努力を続けてまいります。



代表取締役社長

つくだ くにたか
月田 求仁敬氏



事業概要

会社名 / 熊本大同青果 株式会社
所在地 / 熊本県熊本市田崎町484
事業内容 / 卸売市場の運営・冷蔵倉庫業
設立 / 1961年3月
資本金 / 3,000万円

従業員数 / 108名
年商 / 250億円
TEL / 096 323 2500
FAX / 096 323 2503
URL / <http://www.oyasai.ne.jp/>

私の「経営理念」

私の経営理念は、全従業員の物心両面の幸福を追求すると同時に地域社会の発展に貢献することです。

そして、この経営理念を自身の行動の判断基準とするよう社員に対し常々言い聞かせています。しかし、それは自らの幸せを追求し私利私欲に走ることは全く意を異にします。

私どもの業務である卸売市場の運営は、生産者や消費者の皆様が存在があってこそ成り立つのであり、その方々に満足していただけることで、結果として、私どもの物心両面の幸福が実現されるのです。

したがって、生産者と消費者との間に立つ代理人として、生産者から届けられた商品を適正な価格で販売し、かつ、消費者の食に対する選択肢の幅を守るために、野菜や果物の「安定した量と価格」の確保に努めています。

さらに、農薬や化学肥料を抑えた農産物の生産を通じ、生産者と小売店の活性化と地産地消の促進にも取り組んでおり、ひいては地域社会への貢献に繋がるものと確信しています。

よく企業は「人、物、金」と言われますが、私は「人、人、人」の経営を今後も貫き、全社員一丸となって地域に必要とされる企業(市場)を目指していく所存です。

当社の「セールスポイント」

当社は、九州でトップ3のシェアを誇る青果市場として、豊富な品揃えと絶対量を確保し提供しつつ、安全・安心な野菜作りにも取り組んでいます。

原油や原材料費の高騰に伴い、生産物の価格も高騰していますが、当社では野菜を安定して供給するという使命の下、採算割れであっても必要に応じ品揃えと絶対量を確保しています。

一方、食に対する安心・安全が見直される中、熊本県が策定した化学合成資材使用基準(慣行レベル)をさらに5割以下に削減した環境に優しく安全で美味しいオリジナル野菜「お野菜百

科」の生産にも取り組んでいます。

また、販売店に対しては、他商品との差別化を図るため、栄養価の記載や陳列等の指導、野菜ソムリエ資格者の社員の派遣なども行い「お野菜百科」の普及に努めています。

さらに、消費者に対して、農地の貸出しや野菜の種の提供、栽培指導等を行うことで、消費者自らの食生活への意識を高めるとともに、家庭から直接生の声(ニーズ)を汲み上げています。

今後は一歩踏み込み、安心・安全な生産物の提供はもちろん、仲卸、小売のお客様が販売に集中できる簡単で効率的な仕入れシステムやサービスを構築し提供してまいります。

推薦者コメント

熊本ファミリー銀行田崎支店
植村支店長コメント

熊本大同青果様は、青果物の荷受業として効率的な仕入システムを構築し、豊富な商品の提供を実現しています。

月田社長の経営理念である「全従業員の物心両面の幸福が同時に地域社会に貢献すること」をもとに日々変化を求め、活気に満ちた企業です。



代表取締役

西川 正美氏



事業概要

会社名 / 株式会社 大宮
所在地 / 長崎県佐世保市天神町1201番地
事業内容 / 食品スーパー、回転寿司
設立 / 1952年3月
資本金 / 2,000万円

従業員数 / 250名(パート社員含む)
年商 / 29億円
TEL / 0956 34 3434
FAX / 0956 34 3435
URL / <http://www.oomiyastore.jp/>

私の「経営理念」

私の経営理念は、「誠実さ」を基本に、消費者の皆様や仕入先の方々など、当社に携わる多くの方々との信頼関係を築き、地域に必要とされる企業となることです。

スーパーマーケットの役割は、地域のお客様に毎日の生活に必要な食材と生活雑貨を提供することであり、毎日の食材だからこそ、その品質にこだわるのは当然の使命であると私は考えます。

そのため、お客様に「安全」な商品を「安心」してお買い上げ頂けるように、品質面に対する一切の妥協を許さ

ず、徹底した品質管理と正確な品質表示に誠実かつ真摯に取り組んでまいりました。

また、仕入先様に対しても、立場に驕らず常に公明正大な心で品格のある言動に徹している他、社員や社員の家族に対しても、誠意を持って接し、信頼関係に立った会社経営に努めています。

さらに、地域社会との強固な信頼関係を構築するため、地域行事や学生のスポーツ活動の協賛などにもできる限り協力しています。

これからも、変わらぬ「誠実さ」で、より地域に密着した経営を実践していく所存です。

当社の「セールスポイント」

当社は、スーパーマーケット及び回転寿司(しーじゃっく)の2つの事業において、品質と味に徹底的にこだわった食品を提供しています。

鮮度と品質の追求から、肉・魚・野菜の生鮮3品は、各担当者が毎朝市場から直接仕入れている他、売場と直結した作業場で調理するインスタ方式を実践し、閉店まで高品質の食品をお客様に提供しています。

また、毎日の食卓に欠かせない「米」には特にこだわっており、当社自慢の無洗化精米機により「うまみ層」だけを100%残した白米を精米し、販売し

ている他、契約農家を通じ健康志向米「カルゲン米」の生産・販売なども行っています。

そして、このこだわりの生鮮品や米を、弊社のもう一つの事業である回転寿司でも利用しており、お客様から好評を頂いております。

そうした中、昨今では高齢者のお客様向けに、必要に応じて商品の宅配サービスを行うなど、地元スーパーならではの木目細かなサービスにも取り組んでいます。

今後も、新鮮で美味しいものを、お求めやすくお届けするとともに、高齢化など地域情勢を見据えたビジネスモデルを構築してまいります。

推薦者コメント

親和銀行大宮支店 山本支店長コメント

「誠実さ」を基本姿勢とし、品質管理の徹底と顧客ニーズを捉えたサービスの提供に取り組まれている西川社長。西川社長そして(株)大宮様が、長く地域に愛される所以は、まさにそこにあると思います。今後も益々発展されることを確信しています。

TOP

に聞く! hearing . 03