

### 法人のお客さまとふくぎん

ふくぎんは、法人のお客さまが事業活動を展開されるにあたり、さまざまな形でサポートさせていただきたいと願っております。

ふくぎんでは、本店・北九州・久留米の各営業部にコーポレート営業部を設置しており、本部ソリューションチームと連携してお客さまの金融ニーズや課題をサポートする「ソリューション営業」を展開してまいります。

また、これまで事業再生の中で培ってきた金融手法を営業に活用し、新規事業、コンサルティングサービス、都市開発・再生等にも積極的に取り組んでまいります。



## ■ 中核法人営業の体制改革 ～コーポレート営業部を核としたソリューション営業の強化～

営業環境が大きく変化するなか、コンサルティングニーズは、税務・財務・相続・営業斡旋をはじめM&A・事業承継・不動産情報など経営全般におよんでおり、こうしたニーズは今後さらに高まっていくと考えられます。

ふくぎんでは、お客さまのさまざまなニーズにお応えするため、法人特化型営業チャネルである本店・北九州・久留米の各営業部のコーポレート営業部と本部が連携し、ソリューション営業(付加価値提供型・問題解決型営業)を展開してまいります。

## ■ 新しい金融手法の活用

事業再生の過程で培った高度な金融ノウハウを営業面に活用するため、昨年10月に事業金融部コンサルティング金融グループと法人推進室を統合し、法人営業部内にコンサルティング金融室を新設しました。

先進的な金融手法を活用し、ノンリコースローン、事業計画策定支援、資産流動化サポート等で実績をあげています。

## ■ 資金ニーズへの迅速な対応

ふくぎんでは、個人事業主・中小企業のお客さまへの専門窓口として「法人ビジネスセンター」を設置し、スピーディできめ細かいサービスの提供に努めています。

また、支店長が決裁できる貸出限度額を拡大するとともに、お客さまの売掛金や在庫等の資産を活用した新たな融資(アセット・ベースト・レンディング)への取り組み、事業者ローン「ベストリリーフ」の商品内容改訂等を実施し、お客さまのさまざまな資金ニーズに積極的にお応えできる体制を構築いたしております。

